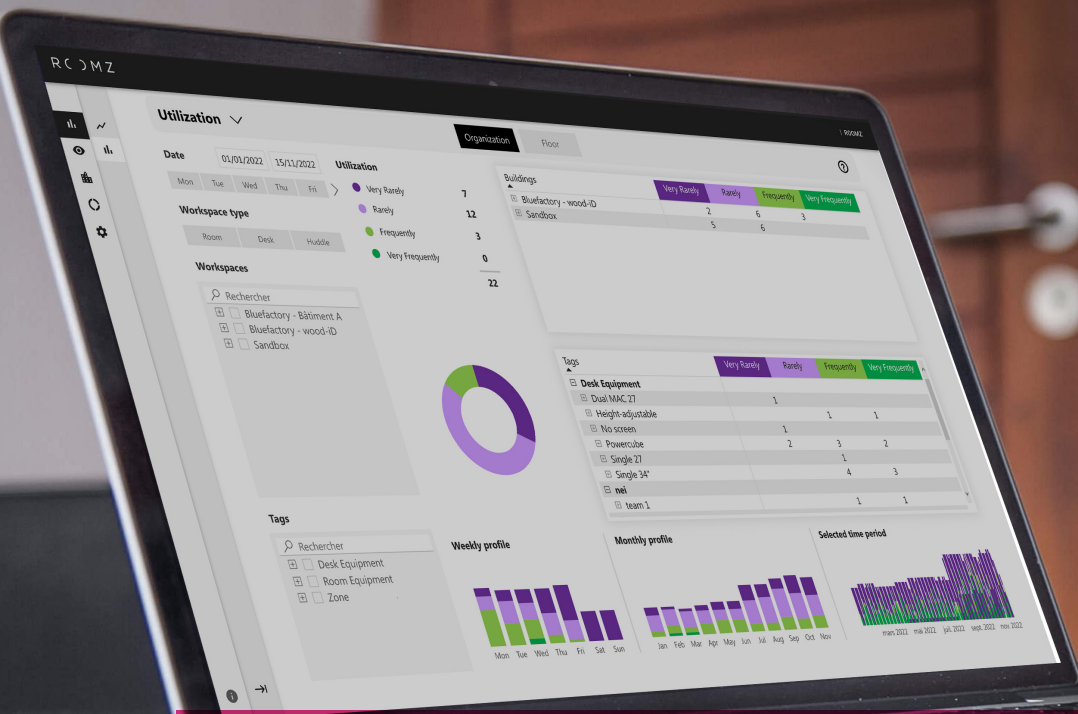


isolutions



ROOMZ

«Die Zusammenarbeit mit dem Softwareentwicklungsteam von isolutions Barcelona ist in Bezug auf Qualität, Zuverlässigkeit und Mitarbeiter erstklassig. Wir gewinnen an Geschwindigkeit und können unseren Kunden Innovationen schneller bereitstellen.»

Roger Meier, CEO ROOMZ

ROOMZ begegnet dem zunehmenden Innovationsdruck und Fachkräftemangel durch eine Partnerschaft mit isolutions, die über den Digital Hub in Barcelona hochqualifizierte Entwickler bereitstellt. So kann ROOMZ trotz steigender Kosten effizient skalieren, neue Features schneller auf den Markt bringen und gleichzeitig die Qualität hochhalten. isolutions übernimmt dabei alle administrativen Aufgaben und ermöglicht durch das Nearshoring-Modell einen hohen ROI. Zusätzlich profitiert ROOMZ vom Zugang zum Microsoft-Ökosystem und fundierter technischer Expertise – ein klarer Wettbewerbsvorteil.

R C O M Z



ROOMZ ist die unkomplizierteste und am einfachsten zu implementierende Lösung zur Unterstützung und Schaffung agiler Arbeitsumgebungen der Zukunft. Unmittelbar nach der Installation helfen ROOMZ-Produkte dabei, die Nutzung hybrider Arbeitsbereiche zu maximieren und gleichzeitig die Arbeitseffizienz und Zusammenarbeit zu steigern.

Ausgangslage

ROOMZ, ein führender Anbieter im Bereich digitales Office und Workplace Lösungen, steht vor den Herausforderungen eines hochdynamischen Marktes, in dem die Nachfrage nach innovativen IT-Lösungen wächst, während gleichzeitig die Kosten und der Fachkräftemangel die Skalierung erschweren. Und der Wettbewerb wird härter: Grosse Player im Technologiebereich erhöhen den Innovationsdruck und setzen auf immer schnellere Entwicklungszyklen. Wie viele Schweizer Unternehmen kämpft ROOMZ mit den steigenden laufenden Kosten und dem Anspruch, gleichzeitig höchste Qualitätsstandards zu wahren.

In dieser Situation ist es entscheidend, die Innovationskraft zu stärken, ohne den finanziellen Spielraum überzustrapazieren. ROOMZ hat den entscheidenden Schritt gemacht, indem sie die

Expertise von isolutions nutzt, um das Entwicklerteam strategisch durch unseren Digital Hub in Barcelona zu erweitern. Diese Partnerschaft ermöglicht es, die Kapazitäten effizient zu skalieren und gleichzeitig die operativen Kosten zu senken – ohne Abstriche bei der Qualität zu machen.

isolutions bietet dabei mehr als nur personelle Erweiterung: Wir übernehmen sämtliche administrativen Aufgaben – von der Rekrutierung bis hin zur Infrastruktur und bieten eine einmalige Employee Experience. So können Unternehmen wie ROOMZ ihr Team aufbauen und weiterentwickeln, ohne den täglichen Aufwand für diese operativen Prozesse tragen zu müssen. Das Ergebnis: eine signifikante Reduzierung der laufenden Kosten, schnellere Innovationszyklen und eine nachhaltige Wettbewerbsfähigkeit im globalen Markt.

Lösung

Unser Engagement für ROOMZ basiert auf einem Dedicated Team. Mit unserem Digital Hub in Barcelona erhält das Unternehmen direkten Zugang zu hochqualifizierten und erfahrenen Entwicklern, die sich nahtlos in bestehende Teams integrieren. Jedes Teammitglied bringt einen exzellenten technischen Hintergrund und einzigartiges Skillset mit – eine Grundvoraussetzung für die erfolgreiche Umsetzung ihrer hochkomplexer Softwarelösungen.

Dank unseres Nearshore-Modells profitiert ROOMZ dabei von einem signifikant höheren ROI: Hochwertige Entwicklungsressourcen zu deutlich attraktiveren Konditionen als am Schweizer Markt, ohne Kompromisse bei Qualität und Leistung.

In einem zunehmend angespannten Arbeitsmarkt, in dem es herausfordernd ist, hochspezialisierte IT-Experten zu finden, bietet isolutions eine skalierbare

und flexible Lösung. Durch unseren Talentpool erhalten Unternehmen jederzeit Zugriff auf einmaliges Wissen – so haben wir bei isolutions sieben Microsoft MVPs und einen Microsoft Regional Director, welche ROOMZ regelmässig bei spezifischen technischen Fragen beraten. Beispielsweise konnte im Projekt das Thema rund um Application Security von einem isolutions Mitarbeiter (Microsoft MVP in diesem Bereich) erfolgreich bearbeitet werden. Diese Massnahmen unterstützen ROOMZ nicht nur bei der Bewältigung technischer Herausforderungen, sondern schaffen auch langfristige Wettbewerbsvorteile.

Mit isolutions als Partner profitieren Unternehmen von einer massgeschneiderten, sofort einsatzbereiten Lösung, die technologische Exzellenz mit wirtschaftlicher Effizienz verbindet.

Nutzen

ROOMZ profitiert von erfahrenen und hochqualifizierten Entwicklern, die das Team verstärken und mit ihrem starken technischen Hintergrund die komplexen Anforderungen meistern. Durch das Nearshoring-Modell in Barcelona entsteht ein hoher Return on Investment (ROI) dank wettbewerbsfähiger Preise. Gleichzeitig bietet dieses Modell eine Lösung für den Fachkräftemangel im Schweizer Arbeitsmarkt, indem hochqualifizierte IT-Experten zugänglich gemacht werden.

Schnellere Produktentwicklung und Markteinführung

Neue Features und Innovationen stehen schneller zur Verfügung. ROOMZ konnten ihre Time-to-Market für neue Features erheblich verkürzen und ihre Innovationsgeschwindigkeit erhöhen.

Kosteneffizienz durch Nearshoring

Entwicklungsressourcen in Barcelona bieten niedrigere Personalkosten im Vergleich zur Schweiz – ohne Abstriche bei Qualität oder Expertise

Direkter Zugang zu hochqualifizierten Entwicklern

Erfahrene Software-Engineers mit starkem technischem Hintergrund treten dem Team bei. Sie verfügen über das spezialisierte Wissen, das für hochkomplexe Lösungen erforderlich ist.

Skalierbare Lösung für IT-Teams

In einem schwierigen Arbeitsmarkt, in dem hochqualifizierte Entwickler schwer zu finden sind, ermöglicht isolutions eine flexible und bedarfsgerechte Skalierung – ohne langwierige Rekrutierungsprozesse.

Zeitersparnis durch minimierten administrativen Aufwand

Unternehmen müssen sich nicht um HR, Infrastruktur oder Employee Experience kümmern. isolutions übernimmt 100 % der operativen und administrativen Aufgaben,

Zugang zum Microsoft Ökosystem

Für ein SaaS oder ISV Unternehmen ist die strategische Positionierung ihres Produkts im Microsoft Ökosystem spielentscheidend. ROOMZ profitiert von unserem Talentpool mit sieben Microsoft MVPs und einem Microsoft Regional Director, welche direkten Zugang zu Microsoft haben und so strategisch und taktisch wichtige Inputs für die Produktentwicklung leisten können.

Hohe Mitarbeiterzufriedenheit ohne Mehraufwand

Motivierte und produktive Fachkräfte sind gewährleistet, ohne dass das Unternehmen sich um deren Employee Experience kümmern muss. Dies führt zu einer höheren Teamstabilität und reduzierter Fluktuation.

Konstanz & Flexibilität

Seit Beginn der Partnerschaft arbeiten die gleichen Mitarbeitenden bis zu 100% bei ROOMZ. Durch ihre Expertise und detaillierte Produktkenntnis konnte die Entwicklung von neuen Features signifikant beschleunigt werden.

Um dem Wachstum des Produkts gerecht zu werden wurden zusätzliche Fachkräfte eingestellt, die durch das Digital Hub Modell schnell einsatzbereit waren, mit minimalem Administrationsaufwand für ROOMZ.

Schnelligkeit

Beschleunigung des internationalen Rollouts von ROOMZ durch die Einführung einer skalierbaren Multi-Region-Organisation & diversen weiteren Systemintegrationen.

State of the Art

Optimierung der gesamten Operations durch Migration auf Infrastructure as Code und Implementierung diverser Sicherheitsmassnahmen

Partnerprofil

#weshapethefuture

Im Zivilschutzkeller von drei Berner Oberländer Visionären gegründet, begleitet isolutions seit 1999 als grösster, dedizierter Microsoft One-Stop-Shop in der Schweiz Unternehmen in die digitale Zukunft. Dabei veredeln und integrieren wir die Services von Microsoft so, dass Mehrwert geschaffen und die Unternehmenskultur positiv verändert wird.

Getragen von über 250 passionierten Köpfen bestehend aus Business und Technical Consultants, Change Makers sowie Softwareentwickler, Architekten und Cloud Natives werden wir von unseren Kunden und deren Herausforderungen zu Höchstleistungen angetrieben. Gemeinsam mit Kunden aus unterschiedlichen Branchen, schlagen wir die Brücke zum Tech-Giganten Microsoft. Alle mit einem Ziel: Das beste Mitarbeiter- und Kundenerlebnis zu kreieren, um daraus Wettbewerbsvorteile zu erzielen.

Die Kunden lieben unsere inspirierende Unternehmenskultur, welche ansteckend wirkt. Sie unterstützt und bewältigt erfolgreich organisatorische oder technologische Herausforderungen. Gemeinsam mit ihnen gestalten wir die Zukunft von Teams, Produkten, Unternehmungen und ganzen Industrien.

Standorte

Bern
Schanzenstrasse 4c
3008 Bern

Zürich
The Circle 38
8038 Zürich

Basel
Güterstrasse 144
4053 Basel

Barcelona
Carrer de Trafalgar 6,
2a planta, despacho 28
08010 Barcelona

Kontakt

isolutions AG
+41 31 560 88 88
info@isolutions.ch